



## ¡MUY IMPORTANTE!

Es indispensable y obligatorio que leas y aceptes el siguiente reglamento:

El acceso a los talleres y conferencias es gratuito siempre y cuando tu hora de llegada sea 15 minutos antes y hasta 5 minutos después de la hora de inicio de la actividad de tu interés, de acuerdo al reloj de la recepción de ProEmpleo D.F. Si llegas después de la hora señalada el acceso a la actividad tendrá un costo de recuperación de \$200.00 MX. por persona, la cual podrás cubrir únicamente en efectivo.

### Para ser beneficiario de las actividades debes:

1. Confirmar tu asistencia al correo [capacitacioncontinua@proempleo.org.mx](mailto:capacitacioncontinua@proempleo.org.mx) proporcionando:
  - Nombre completo
  - Actividad a la que deseas asistir
  - Y agregar la leyenda “He leído y acepto todas las políticas del área de capacitación continua para acceder a las actividades en las que deseo participar”**Tu confirmación no será tomada en cuenta en caso de omitir cualquiera de los puntos anteriores y/o hacerlo de manera diferente.**
2. El día de la actividad, es obligatorio traer el código de confirmación que se enviará vía correo electrónico.
3. En caso de cancelación, notificar con 48 horas de anticipación.
4. Cuida tus asistencias, ya que si acumulas tres inasistencias consecutivas sin justificar, el área de capacitación continua se reservará el envío mensual del calendario de actividades.

### Información general:

- El calendario de actividades se envía vía electrónica durante los 5 días previos al inicio del mes.
- El cupo es limitado.
- Cada empresario puede participar hasta en 4 actividades al mes.

*\*Extracto del reglamento de Capacitación Continua.*



## Conferencias

**Fecha:** 3-Noviembre-2017  
**Horario:** 15:00 a 16:15 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** ¿De qué está hecho un líder?

**Ponente:** Daniel Medina Domínguez.  
**Objetivo:** Analizar las habilidades que un líder debe desarrollar para crear un ambiente óptimo en la empresa.

**Fecha:** 7-Noviembre-2017  
**Horario:** 11:00 a 12:30 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** “Comunicación efectiva”

**Ponente:** Mtro. Juan Sebastián Rojas.  
**Objetivo:** Conocer técnicas de comunicación eficientes aplicables al trabajo colaborativo.

**Fecha:** 7-Noviembre-2017  
**Horario:** 15:00 a 16:30 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** “Toma de decisiones financieras”

**Ponente:** David Martínez Ibarra.  
**Objetivo:** Brindar una visión general de los aspectos clave al tomar decisiones financieras.

**Fecha:** 8-Noviembre-2017  
**Horario:** 11:00 a 13:00 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** “Atracción y selección de talento y su relación con el branding”

**Ponentes:** Lic. Itzel Hernández, Mtra. Cynthia Corral y Lic. Sandra Muriel.  
**Objetivo:** Reconocer la importancia de llevar a cabo procesos de atracción y selección de personal óptimos que sumen valor a una marca.

**Fecha:** 8-Noviembre-2017  
**Horario:** 15:00 a 16:00 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** “Análisis de estados financieros”

**Ponente:** Anabelle Martínez Pineda.  
**Objetivo:** . Identificar los conceptos más importantes de los principales estados financieros para la toma de decisiones en una PyME.

**Fecha:** 13-Noviembre-2017  
**Horario:** 11:00 a 13:00 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** “Herramientas de INEGI”

**Ponentes:** Lic. Cecilia Aldana Calva.  
**Objetivo:** Conocer 2 herramientas desarrolladas por INEGI y su aplicación en los negocios..

## Conferencias

**Fecha:** 13-Noviembre-2017  
**Horario:** 14:00 a 16:00 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** “Financiamiento en la banca comercial”

**Ponente:** Lic. D. Wendy Chapa García.

**Objetivo:** Identificar los aspectos más importantes que evalúa una institución financiera para otorgar un financiamiento.

**Fecha:** 15-Noviembre-2017  
**Horario:** 11:00 a 13:00 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** “Pensamiento positivo + actitud + enfoque= éxito”

**Ponente:** Lic. Sergio A. Hernández San Martín.

**Objetivo:** Estudiar la suma de técnicas que favorezcan el éxito de una empresa.

**Fecha:** 15-Noviembre-2017  
**Horario:** 15:00 a 17:00 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** “Contabilidad y finanzas para no financieros”

**Ponentes:** C.P. Gonzalo Cegarra

**Objetivo:** Aportar herramientas de gestión financiera para la creación de valor en un negocio.

**Fecha:** 16-Noviembre-2017  
**Horario:** 11:00 a 13:00 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** “Publicidad efectiva”

**Ponentes:** Lic. César A. Briseño y Mtra Carla Romero.

**Objetivo:** . Clarificar la visión de la publicidad como herramienta de crecimiento para tu empresa.

**Fecha:** 16-Noviembre-2017  
**Horario:** 15:00 a 16:00 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** “Desarrollando equipos de alto desempeño”

**Ponente:** Rodolfo César Ruíz Mármol

**Objetivo:** Analizar algunas técnicas para desarrollar equipos de trabajo de alto desempeño.

**Fecha:** 22-Noviembre-2017  
**Horario:** 14:00 a 16:00 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** “Neuroventas”

**Ponente:** Lic. María Alejandra Ruíz Bohorquez.

**Objetivo:** Conocer técnicas de persuasión efectivas para las ventas.

## Conferencias

**Fecha:** 23-Noviembre-2017  
**Horario:** 11:00 a 15:00 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** “Ciencia del éxito: más allá de la ley de la atracción”

**Ponente:** Mtro. Jorge Rodríguez Rodríguez.

**Objetivo:** Conocer teorías acerca de las diferentes rutas para lograr el éxito de una PyME. .

**Fecha:** 24-Noviembre-2017  
**Horario:** 10:30 a 14:00 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** “Liderazgo para emprendedores”

**Ponente:** Lic. Luis Porfirio Díaz.

**Objetivo:** Profundizar acerca de las competencias que un emprendedor debe desarrollar para liderar su PyME.

**Fecha:** 28-Noviembre-2017  
**Horario:** 11:00 a 13:00 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** “La negociación como herramienta básica”

**Ponentes:** José Félix Orozco López.

**Objetivo:** Aportar herramientas para lograr una negociación exitosa.

**Fecha:** 29-Noviembre-2017  
**Horario:** 11:00 a 13:00 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** “Liderazgo en la empresa”

**Ponentes:** Dra. Ma. Lucía Acevedo Saladino.

**Objetivo:** . Conocer las características y estrategias con las que debe contar un líder en la empresa.

**Fecha:** 29-Noviembre-2017  
**Horario:** 15:00 a 16:15 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** “Analiza tus compras”

**Ponentes:** Gabriel Salazar Ramírez y Roberto Galicia Mendizabal

**Objetivo:** Conocer herramientas para eficientar tus compras.



## Talleres

**Fecha:** 6-Noviembre-2017  
**Horario:** 10:00 a 14:00 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** “Vendedores fuera de línea”

**Ponente:** Lic. Jorge de Jesús Meraz Díaz.  
**Objetivo:** Examinar un proceso para lograr la cuota de ventas establecida en un negocio manteniendo motivado al personal.

**Fecha:** 9-Noviembre-2017  
**Horario:** 13:00 a 17:00 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** “Imagen personal: Análisis de color y combinaciones exitosas”

**Ponente:** Lic. Claudia Pérez Tenorio.  
**Objetivo:** Estudiar técnicas de color para crear combinaciones de ropa que favorezcan a la imagen profesional del empresario.

**Fecha:** 30-Noviembre-2017  
**Horario:** 10:00 a 13:00 hrs.  
**Registro:** Gabriela Hdez.



**Título:** “Coaching de vida”

**Ponente:** C.P Eugenio Castillo Campos.  
**Objetivo:** Reflexionar sobre la trascendencia de la vida y el impacto que tienen las acciones en nosotros como emprendedores.